

大 学 発

ベンチャー

で起業を！

～ 研究のステップアップ、新たな挑戦へ～

研究者の研究費獲得に向けて チームでサポートします。

URAとは

本学では、研究者とともに研究活動の企画・マネジメント、研究成果の活用促進等を行い、研究活動の活性化や研究推進体制の強化等を支える人材を、URA (University Research Administrator) として戦略的に配置しています。

イノベーション創生センターでは、大学発ベンチャー創出支援担当URAを配置しています。

コーディネーターとは

本学では、大学の研究成果と企業ニーズの橋渡しを行い、産業界への技術移転等を推進するコーディネーターを多数配置しています。

大学発ベンチャーとは

大学発ベンチャーとは、大学の教員、研究者、学生の研究成果や技術を用いて事業化する企業のことであり、経済産業省によれば、大学に潜在する研究成果を掘り起こし、新規性の高い製品により、新市場の創出を目指す「イノベーションの担い手」とされています。

大学発ベンチャーの意義

大学発ベンチャーは、単なるお金儲けを超えた社会的意義が存在することが大きな特徴です。大学には、学生、教員だけでなく、様々な企業や団体が関わっています。こうした存在をネットワークでつなげることで、今までにない新しい価値を創出できると期待されています。関西大学のプラットフォームを活用して、社会を変えていきましょう。

企業とのマッチング
・発明相談・産学官
連携支援等契約調整

コーディネーター

URA

研究者

事務

申請書作成支援・
成果の活用促進等

契約事務・予算執行・
知財管理



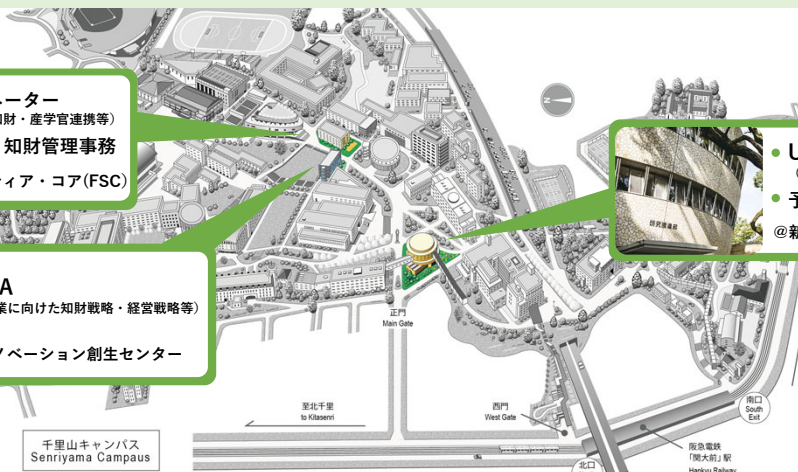
- コーディネーター
(技術相談・知財・産学官連携等)
 - 特許出願・知財管理事務
- @学術フロンティア・コア(FSC)



- URA
(起業に向けた知財戦略・経営戦略等)
- @イノベーション創生センター



- URA
(申請書作成支援・成果の活用促進等)
 - 予算執行・管理事務
- @新開大会館 南棟



千里山キャンパス
Senriyama Campus

阪急電鉄
「開大前」駅
Hankyu Railway
Kande-mae Station

至淡路
橋田
天下茶屋
to Awaji,
Umetsu,
Tengachaya

至北千里
to Kawanishi

大学発ベンチャー起業のROAD MAP



研究成果 基礎特許出願

特許出願手続き、論文執筆

●私たちがお手伝いします●

国内外の市場調査、研究成果の特許調査、論文発表前に特許出願手続きを行います。

知的財産権は大切です！

先生にしていたくこと

起業前

研究と事業化の間のGAPを越える！

1 知財戦略

パテントマップの確認、PCT出願手続

●私たちがお手伝いします●

パテントマップの作成、PCT出願手続等について支援を行います。必要に応じて公的支援制度の申請書作成の支援を行います。

例：特許情報分析事業

2 実用化検証

試作品作製、実証実験

●私たちがお手伝いします●

試作品作製業者・実証実験先の探索、業者等との交渉、進捗管理、アフターフォローを行います。

例：ものづくり支援窓口

3 事業化検証

ビジネスプラン作成、ピッチ登壇

●私たちがお手伝いします●

ニーズ調査（想定顧客、サービス提供価値、市場規模）、ビジネスプラン作成、事業計画作成等の支援を行います。ピッチの案内、支援を行います。

例：GAPプログラム

経営戦略

契約の調整、チームビルディング、資金計画立案

●私たちがお手伝いします●

各種契約内容の確認、経営人材等の探索、資金計画立案の支援を行います。必要に応じて専門家による個別相談を設定します。

例：知財総合支援窓口 in 関大

学内手続・法人設立手続

兼業に関する手続き、登記申請

●私たちがお手伝いします●

レンタルオフィススペースの探索を行います。

例：イノベーション創生センター

事業開始

START

起業

研究を研究で終わらせない！
技術を市場ニーズに結び付ける！

資金、人材など
経営資源を適切に調達！

死の谷

●私たちがお手伝いします●

事業計画やマーケティングのブラッシュアップ、各種契約の確認、ブランディング、秘密管理、侵害リスク回避等の対応について、必要に応じて、協力企業・団体とともにサポートします。

例：知財総合支援窓口 in 関大

知財戦略、事業計画、マーケティングのブラッシュアップなど

事業のブラッシュアップ

●私たちがお手伝いします●

展示会、マッチング会の案内およびフォロー、販売先・仕入先の開拓、コーディネートを行います。

例：ものづくり支援窓口

新規開拓・事業拡大

広報活動、
販売先開拓、仕入先開拓

起業後

事業発展と
イノベーション創出！

助成金獲得、融資、
ファンド出資、資本政策

資金調達

●私たちがお手伝いします●
金融機関やVCなど融資・投資の相談先を紹介いたします。必要に応じて個別相談の設定を行います。

例：関西大学起業資金支援制度

IPO
EXIT
M&A

ダーウィンの海

競争優位性を築き、
ライバル企業に勝つ！

本件についてご要望、ご相談等ございましたら、お気軽にお問合せください。

 関西大学 社会連携部

<https://www.kansai-u.ac.jp/renkei/>

イノベーション創生センター 内線6693

Email: kucic@ml.kandai.jp

イノベーション創生センター
ホームページはこちら

